

ご利用
シーン

Business b-ridge

見積・購買管理

対象プロセス

調達業務における購買依頼部門、購買・調達部門、
およびサプライヤー間の業務プロセス

関係者

工場の設備担当者など購買依頼者 /
購買・調達担当 / サプライヤー



見積・購買管理

業務とシステムの概要

調達業務における購買依頼部門、購買・調達部門およびサプライヤー間の業務プロセスをシステム化しました。調達依頼の内容から見積もり品目を自動作成し、共通のフォーマットで複数のサプライヤーに見積もり依頼ができるようになったため、見積もり比較・査定の時間を大幅に短縮できます。また、見積もりデータが一元管理され、これを活用した業務分析と戦略的な調達方針の決定が可能です。

業務課題

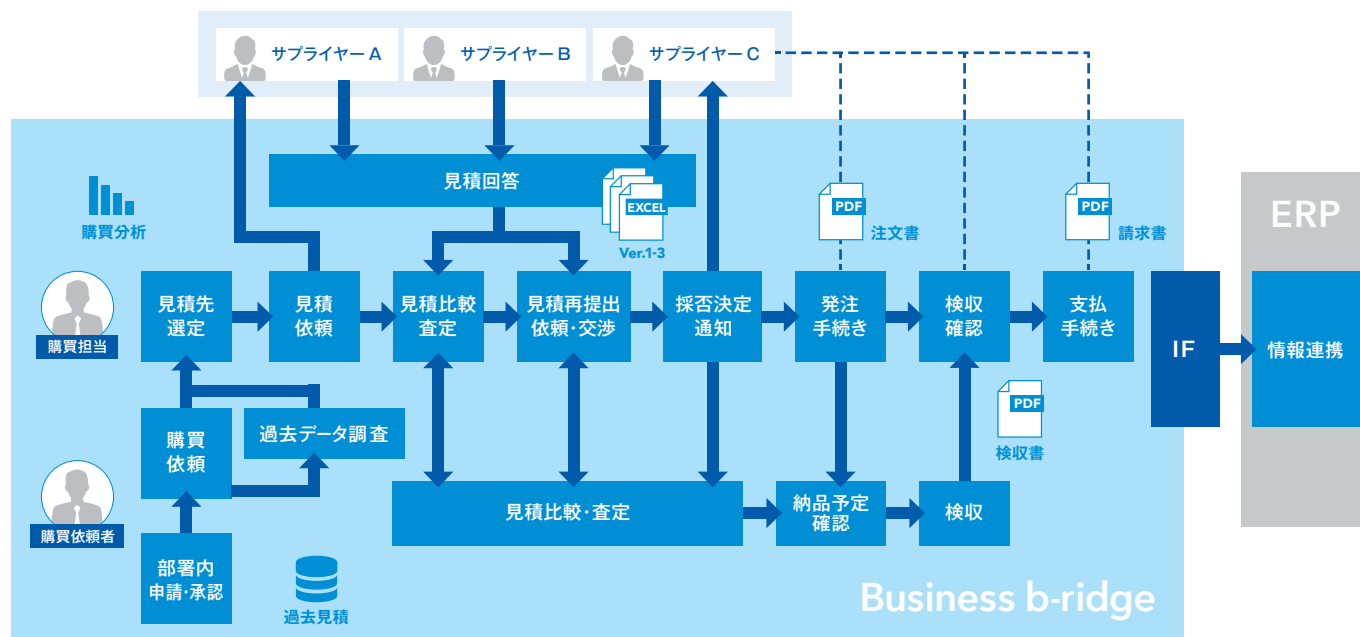
- ・ 調達依頼の内容から見積もり品目を作成し、複数のサプライヤーとやり取りするのに時間がかかる。
- ・ サプライヤーの見積フォーマットがバラバラのため、見積もり比較・検討に時間がかかる。
- ・ 過去の見積・購買情報が活用できていない。

導入効果

- ・ 調達依頼の内容から見積もり品目を自動で作成し、見積もり依頼の作業をスピーディに。
- ・ サプライヤーの入力フォーマットを統一することで見積もりの比較、検討を効率化。
- ・ 過去の見積もりデータを一元管理することで、調達購買業務のリードタイム短縮と適正化を実現。

改善された業務プロセス

調達業務における購買依頼部門、購買・調達部門、およびサプライヤー間の業務プロセス。



アプリ作成の流れ

1 アプリ作成

ワンクリックでアプリを新規作成します

2 設定の調整

作成したアプリの設定を、業務に合わせて追加・変更します

3 データ登録

業務に必要なマスターデータ(組織情報)などを登録します

Business b-ridgeとは

Business b-ridgeは、社内外の業務連携を効率化させるシステムの「構築」「運用」「分析」までできるオールインワンのアプリプラットフォームです。